

Wir sind ein erfolgreiches, expandierendes Unternehmen der Metallverarbeitenden Industrie. Wir entwickeln und produzieren Vakuumkomponenten höchster Anforderungen für Industrie und Forschung.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab **sofort** einen

## Key Account Manager Vakuumtechnik (m/w/d)

### Aufgaben

- Technische Beratung und Betreuung von Kunden im In- und Ausland
- Bearbeitung von Kundenanfragen von der technischen Klärung über die eigenverantwortliche Preiskalkulation und Projektbegleitung bis zur erfolgreichen Auslieferung
- Strategische und operative Zusammenarbeit mit Einkauf, Produktionsplanung und Logistik
- Erarbeitung und Umsetzung von Maßnahmen zur Neukundengewinnung
- Stammdatenpflege in SAP

### Profil

- Abgeschlossenes Studium im Ingenieurwesen/Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbarer technischer Hochschulabschluss
- Erfahrung aus Anlagenbau und/oder Vakuumtechnik wünschenswert
- Koordinations- und Organisationsvermögen und hohe Auffassungsgabe
- Teamfähigkeit, Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen
- Routine im Umgang mit einem ERP-System (bevorzugt SAP) und den MS Office Anwendungen

### Unser Angebot

- Die Chance, einen spannenden Arbeitsbereich eigenverantwortlich mitzugestalten
- Ein anspruchsvolles Aufgabengebiet mit langfristiger Perspektive in einem expandierenden Unternehmen
- Viel Raum für neue Ideen und flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- 30 Tage Urlaub
- Attraktives Gehaltspaket mit Firmenwagen zur privaten Nutzung

Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühesten Eintrittstermins schicken Sie bitte bevorzugt per E-Mail an Frau Rose: [k.rose@novotek.de](mailto:k.rose@novotek.de)

**novotek** Vakuumtechnik GmbH

Bahnhofstraße 23, 71106 Magstadt  
Tel. 07159/80 569 – 10  
[www.novotek.de](http://www.novotek.de)

**novotek**  
VAKUUMTECHNIK